

HÉ TOEKOMSTIGE **COMMERCIELE TOPPER!**

Voel jij je helemaal thuis in een afwisselende functie waarbij je veel in contact staat met klanten over hun bestellingen? En houd jij ook op de hectische momenten het overzicht? Dan zoeken wij jou!

Wij zijn een verfgroothandel met intussen zo'n 105 collega's en 22 verkooppunten in Zuid-Holland. Wij hechten veel waarde aan de relatie met onze klanten en doen er alles aan om te zorgen dat zij hun vakmanschap zo goed mogelijk kunnen uitoefenen. Om dit nog beter te kunnen doen, zijn wij op zoek naar een nieuwe collega voor onze: Commerciële Binnendienst.

Wat ga jij doen?

Je werkt straks op de Commerciële Binnendienst op ons hoofdkantoor in Rotterdam. Je begint de dag om 07:00 uur met een team van 5 andere collega's. Je helpt onze klanten met hun bestellingen die bij ons via telefoon of e-mail binnenkomen.

Na de ochtendspits hou jij je o.a. bezig met het opstellen van offertes, oplossen van naleveringen en ben je het aanspreekpunt voor alle vraagstukken binnen de orderverwerking. Jij zoekt bijvoorbeeld uit waarom een order nog niet geleverd is en lost dit zo snel mogelijk weer op. Natuurlijk altijd in overleg met de klant.

Je werkt op een dynamische afdeling waar geen dag hetzelfde is. Wel proberen we ons vooral bezig te houden met:

- Onze klanten zo goed mogelijk helpen met alles rondom hun bestellingen.
- Klanten informeren over ons productaanbod en bijv. over de status van lopende bestellingen.
- Het geven van deskundig technisch advies rondom alle technische vragen van klanten.
- EN, het ontwikkelen van onszelf en hierbij vooral het vieren van geboekte successen!

Wie ben jij?

Een collega voor een afdeling die volop in ontwikkeling is en waar we elke dag een beetje beter willen worden. We zoeken iemand die energie krijgt van veel klantcontact en daarbij steeds opzoek is naar controle en overzicht vanuit ons systeem.

Jij herkent jezelf in:

- Je bent flexibel, klantgericht en je kunt goed luisteren.
- Je werkt nauwkeurig en kunt jezelf goed verstaanbaar maken.
- Je bent administratief sterk en maakt onze systemen je gemakkelijk eigen (Exact Globe Next & Dynamics CRM).
- Je neemt verantwoordelijkheid en durft kritisch te zijn.
- Kennis van ons assortiment is een pré.

Natuurlijk ben je als persoon ook een aanwinst voor ons top team!

Wat bieden wij jou?

- Een gave fulltime baan met volop gezelligheid.
- De ruimte om jezelf te blijven ontwikkelen door bijv. opleidingen, events, etc.
- Een goed salaris en goede secundaire arbeidsvoorwaarden.
- 25 vakantiedagen.

Interesse?

Stuur dan je sollicitatie + CV naar vacature@simonisverf.nl.

Wil je toch eerst nog even iets meer weten? Bel dan gerust met Bart van Dam, Manager Commerciële Binnendienst, via telefoonnummer **06-12714460**.

Simonis Verf bv

Berkenwoudestraat 22 · 3076 JA Rotterdam · Postbus 91001 · 3007 MA Rotterdam

VERKOOP 010 432 28 88 | ADMINISTRATIE 010 870 21 30 | E info@simonisverf.nl

ING 69 52 11 188 IBAN NL03 INGB 0695 2111 88 BIC INGBNL2A KvK Rotterdam 24104827 BTW NL0063.25.038.B01

Tenzij anders overeengekomen zijn op al onze leveranties, offertes en adviezen van toepassing de uniforme verkoop- en leveringsvoorwaarden voor Verf en Drukinkt e.a., gedeponeerd ter griffie van de arrondissementsrechtbank te Amsterdam. Inkoopvoorwaarden van onze afnemers worden door ons niet aanvaard.



simonisverf.nl

Trotse partner van

